



Comité Stratégique
de Filière Bois

accélérateur PME / ETI FILIERE BOIS



CODIFAB
comité professionnel de développement
des industries françaises de l'aménagement et du bois

bpifrance

Le programme EN UN CLIN D'ŒIL

DES PME ET ETI

sélectionnées pour leur
potentiel de développement

et leur forte

AMBITION DE CROISSANCE

C'EST PARTI POUR

24 MOIS

D'ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL
ET COLLECTIF !

CONSEIL

Réalisation d'un
diagnostic 360° et de 2
modules de conseil
complémentaires, choisis
en fonction des leviers
de croissance ciblés

UNIVERSITÉ

Un programme personnalisé
pour répondre aux enjeux
immédiats de la filière,
animés par des intervenants
de grande école

COACHING CONTINU

Par un référent dédié à votre
promotion, qui vous
accompagne tout au long
de votre programme

ESPRIT DE PROMO

Favoriser les retours
d'expérience entre pairs
partageant les mêmes
ambitions de croissance
et de développement

MISE EN RELATION

Pour élargir votre réseau grâce
à l'écosystème Bpifrance

Les objectifs

1

Analyser la situation
entreprise par entreprise

par la réalisation d'un **diagnostic 360°** et l'accès à deux modules complémentaires de **conseil**

2

Nourrir la réflexion
stratégique

en participant à des **séminaires thématiques** et à un **atelier filière Bois** par session sur les enjeux de la filière

3

Construire un collectif

en favorisant le **partage d'expérience** entre dirigeants dans le cadre de travaux communs et de réflexions sur les enjeux, et en organisant des événements transverses

4

S'orienter
Vers l'industrie du futur

en orientant les technologies **et les outils vers l'industrie de demain** tout en l'intégrant à la réflexion stratégique des dirigeants

Notre Ambition

CHANGER D'ECHELLE



Nourrir votre réflexion stratégique

en participant à des **séminaires thématiques**



Actionner les leviers de votre croissance

par la réalisation d'un **diagnostic 360°**



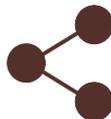
Tirer parti des leviers identifiés

grâce à 2 modules complémentaires **conseil au choix**



Bénéficier des conseils d'un pair

dans le cadre d'un **mentorat** individuel ou collectif



Tisser un réseau solide autour de vous

en favorisant le **partage d'expérience** entre dirigeants de PME et d'ETI de la filière Bois

Les 3 piliers DE VOTRE PROGRAMME



CONSEIL

1 diagnostic 360°*

Pour identifier les leviers de croissance prioritaires pour votre entreprise



2 modules complémentaires*

En fonction de vos leviers de croissance ciblés

3 missions de 10 jours
chacune, réalisées par un
binôme composé d'un expert
Bpifrance et d'un consultant
habilité par Bpifrance

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL



UNIVERSITÉ

8 séminaires thématiques en partenariat avec EM LYON

- Conférences
- Tables rondes
- Ateliers « boîtes à outils »
- Etudes de cas
- Codéveloppement

8 séminaires de 2 jours dans
les locaux de l'école et au sein
de locaux de pairs, ouverts
aux dirigeants de l'entreprise et à un
membre de leur comité de direction

ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF



MISE EN RELATION

Mentorat
avec les réseaux IME / WBMI /
Réseau Entreprendre

Bpifrance Excellence

Bpifrance Le Hub

Welcome

International

Autres accélérateurs

Des services
et des événements transverses

*Les frais de déplacement des consultants ne sont pas inclus

24 mois

POUR BOOSTER LE DÉVELOPPEMENT DE VOTRE ENTREPRISE*

CONSEIL

S2

Lancement
du programme
Diagnostic360°

S1

Restitution
Diagnostic360°

S1 & S2

Réalisation
des modules
complémentaires

S1

Réunion de clôture
bilan et
perspectives

2019

2020

2021

**16 et 17
Octobre**

Stratégie et vision

**11 et 12
décembre**

Préserver son agilité
dans un contexte de
croissance

*Performance,
gouvernance et RSE*

10 et 11 juin

Quels leviers financiers pour
une croissance pérenne ?

*Outils financiers et stratégie
d'investissement*

14 et 15 octobre

Le capital humain,
nerf de la guerre

*Attraction, développement,
et fidélisation*

11 et 12 mars

La transformation
digitale, une histoire
d'hommes avant tout ?

*Industrie du futur, conduite
du changement, digital et
innovation*

27 et 28 janvier

Etes-vous prêt à recréer
une entreprise ?

*Performance
commerciale, export,
croissance externe*

16 et 17 juin

Dirigeants accélérés,
pensez loin !

*Entourage, prise de
recul et leadership*

21 et 22 avril

Les Achats,
enjeux stratégiques de taille
Supply-chain, relation client fournisseur

SÉMINAIRES

TOUT AU LONG DU PROGRAMME

En fil rouge : la collaboration et les projets à forts enjeux économiques pour la filière. Des points réguliers avec les relais Bpifrance, des événements transverses avec d'autres accélérateurs, des rencontres avec la communauté nationale des Accélérateurs PME-ETI, des services *premium* : Welcome, Bpifrance Le Hub, Bpifrance Excellence